

## Une année qui démarre « sur les chapeaux de roues » !

Le Groupe Leader Insurance poursuit sa diversification et propose aujourd'hui de nouvelles offres d'assurance pour 2 roues, 3 roues, quads et nouvelles mobilités, diffusées via la branche spécialisée en mobilités et multirisques du groupe : Spring.

### Des offres ciblées défiant toute concurrence

Les solutions, à présent proposées par le Groupe, visent à couvrir l'ensemble de ces nouvelles mobilités avec des offres ciblées pour tous : du scooter au dragster en passant par la moto 125 cc, les motos de 15 ans et plus, les scooters 50 cc et maxi scooters, sans oublier les motos de circuit.

Samuel Morieux, Directeur Technique Mobilités & Multirisque conclut :

Cette initiative est réalisée en partenariat avec le Courtier du Motard, filiale à 100% de la Mutuelle des Motards.

« En collaborant avec un acteur aussi innovant que Le courtier du Motard, nous élargissons notre capacité à répondre aux enjeux des nouvelles mobilités.

Notre réseau de courtiers pourra proposer à ses clients une gamme d'assurances qui allie innovation, proximité et engagement sociétal, dans la pure tradition de La Mutuelle des Motards. »



## Lancement d'une nouvelle RC Décennale couvrant le photovoltaïque

Cette nouvelle RC Décennale, diffusée par Spring, est spécialement conçue pour les artisans du second œuvre et comprend la couverture du photovoltaïque en option.

Electriciens, plombiers ou chauffagistes pourront ainsi être accompagnés dans le développement de leur activité photovoltaïque et leurs projets en énergie solaire.



## Nouvelle RC Professionnelle dédiée aux activités de services



Commercialisée par Océaliz dans la zone DROM-COM, cette nouvelle RC Professionnelle est dédiée aux prestataires de services.

Elle leur apporte une protection contre une large gamme de risques (erreurs, omissions, fautes professionnelles, etc. ...).

Les contrats sont modulables en fonction des besoins et du budget des professionnels afin d'apporter une flexibilité optimale.

# LEADER *News*

Le journal d'information du Groupe Leader Insurance

Janvier 2025

N° 9

Le partenariat c'est partager la réussite, travailler main dans la main dans le respect des intérêts de l'autre, et aussi parfois diriger son business au service de cette synergie et non dans

[Lire la suite en page 2](#)

Plus de 1 600 contrats supplémentaires pour Arsa Lecam en 2024 sur le segment Responsabilité Civile des commerçants non-sédentaires ! Cet excellent résultat ajouté à celui de CF

[Lire la suite en page 3](#)

Une année qui démarre « sur les chapeaux de roues » ! Le Groupe Leader Insurance poursuit sa diversification et propose aujourd'hui de nouvelles offres d'assurance pour 2 roues, 3

[Lire la suite en page 4](#)



Yoann CHERY  
Président & Fondateur

Chers assureurs, chers partenaires, chers amis,

Il est l'heure des vœux.

L'heure de souhaiter, d'espérer.

L'heure d'envoyer cette attention sincère envers nos proches, nos amis et nos partenaires sans qui l'aventure business ne serait pas possible.

Bien sûr, et sans aucune originalité mais avec beaucoup de bienveillance, je vous souhaite une excellente santé ... c'est évidemment le plus important.

Je nous souhaite ensuite une **forte collaboration de proximité** et un partenariat qui n'en porte pas que le nom.

Le partenariat c'est partager la réussite, **travailler main dans la main dans le respect des intérêts de l'autre**, et aussi parfois diriger son business au service de cette synergie et non dans un intérêt uniquement unilatéral et individuel.





Le partenariat c'est aussi être là dans des moments compliqués, et c'est surtout la **confiance**.

Cela fait 21 ans que le Groupe Leader Insurance bénéficie de la confiance de ses clients, de ses partenaires courtiers, des assureurs, des courtiers grossistes... etc

#### **21 ans de reconnaissance du marché.**

Une boutique partie de zéro en mai 2003 et plus de 220 000 000 de primes en 2024.

Plus de 300 collaborateurs au service de quelques 120 000 clients.

Plus de 30 implantations aussi en France, à l'étranger et dans les DROM COM.

L'année 2024 a été pour le Groupe l'occasion de voyager dans les DROM COM justement par l'acquisition d'Ocealiz, à Bordeaux en rapprochant Jurifisc, à Châteaurenard en embarquant dans notre aventure LECAM assurances, ... etc

**Une année sous le signe de la réussite de la croissance externe !**

Et malgré une année compliquée en France dans une période inflationniste, notre croissance organique dépassera en 2024 les 11%.

Nous sommes fiers de réaliser plus de 80% de notre chiffre d'affaires actuel grâce à la croissance organique, ce qui nous a permis de limiter fortement notre endettement.

**La gestion prudente et la sagesse permettent la pérennité**, c'est ce que nous pensons.

Notre COMEX ainsi que notre Comité de Direction de 15 personnes, portent haut les couleurs du Groupe qui a connu une vraie réussite, la plus importante, celle que j'avais secrètement écrite il y a plus de 3 ans sur un bout de papier : **DEVENIR UN MULTI SPÉCIALISTE DIVERSIFIÉ.**

Nous réalisons désormais 55% de notre chiffre sur les branches RC et 45% en dommages.

**Nous nous sommes fortement diversifiés en porteurs de risques, en produits et en canaux de distribution.**

Voilà encore ici une volonté de rester agile dans des périodes de turbulences exogènes.

Alors 2025 doit être l'année de la croissance interne pour le Groupe, qui est désormais solidement structuré pour absorber de belles parts de marché.

Ensemble, je souhaite renforcer notre relation, la connaissance de nos équipes respectives, et amener avant tout du concret, du synthétique, des affaires nouvelles qualitatives, des objectifs ambitieux.

**2025 doit être l'année de l'entreprenariat, voilà de quoi nous avons tous besoin.**

Le besoin qu'une idée, une volonté, prenne naissance et ne soit pas enfermée dans un dossier qui s'appellera PROJET.

L'année passe vite, il est temps que ces quelques vœux couchés sur ce papier prennent naissance ... Rencontrons-nous, avançons, souscrivons ensemble, et formons un PARTENARIAT encore plus fort, celui qui fera que nous célébrerons 2025 avec le vœux que rien ne change en 2026 !

**Prenez soin de vous,**

**Soyons Leader ensemble en 2025 !!!**

## **Plus de 1 600 contrats supplémentaires pour Arsa Lecam en 2024 sur le segment Responsabilité Civile des commerçants non-sédentaires !**

**Cet excellent résultat ajouté à celui de CF Assurances sur le même segment, font du Groupe Leader Insurance le premier acteur français en RC Professionnelle des commerçants non-sédentaires.**

Johann Sarda, Directeur Général du cabinet, commente :

*« Je suis très satisfait du travail des équipes de Lecam qui, par leur rigueur, leur grande technicité et leur réactivité, fidélisent chaque année de plus en plus de commerçants non sédentaires. »*

*La synergie avec CF Assurances, également filiale du Groupe Leader Insurance, renforce notre positionnement de leader sur ce segment. »*



## **Transformation Digitale, le nouveau module Dommages-Ouvrage a été déployé !**

**Le 17 décembre dernier, dans le cadre de notre grand projet de Transformation Digitale, le nouveau module Dommages-Ouvrage a été déployé.**

Grâce à ce nouveau module, les courtiers bénéficient de **plus de fonctionnalités, plus de fluidité, plus d'autonomie et d'efficacité** grâce à un environnement **multi-services**.

- Consultation de leur portefeuille
- Disponibilité des contrats Dommages-Ouvrage de la souscription à la réception
- Pilotage de leurs finances
- Echanges sécurisés avec leurs interlocuteurs du Groupe

